



NACHHALTIGES START-UP SUCHT

SALES MANAGER:IN / ACCOUNT MANAGER:IN

(Vollzeit, ab sofort mgl.)

Viele Menschen fühlen sich von der Natur entfremdet. Wir möchten das ändern! Mit unseren nachhaltigen Produkten wollen wir so viele Menschen wie möglich dazu inspirieren, der Natur wieder näher zu kommen. Und dieser Gedanke lässt uns nicht mehr los - deswegen entwickeln wir Produkte, die zum Selbermachen einladen und die Menschen in den Garten, auf den Balkon und ins Grüne locken. So können wir viele Menschen für unsere Mission begeistern und gemeinsam die Welt grüner machen.

Bisher vertreiben wir unsere Produkte nahezu ausschließlich über eigene Weihnachtsmarktstände und unseren Webshop. Das möchten wir aber ändern und in Zukunft auch im (Einzel-) Handel vertreten sein! Hierfür brauchen wir deine Expertise und Unterstützung:

Du bist ein erfahrenes Verkaufstalent und möchtest deine Expertise dafür nutzen, dass endlich mehr Produkte mit Sinn in den (Bio-)Handel kommen? Du suchst nach einer Position mit viel Verantwortung, die Spaß macht und bei der du einen Unterschied machst? Du möchtest nicht nur ein kleines Rädchen in einem großen Konzern sein? Dann bist du bei uns richtig!

Deine Aufgaben:

- Du akquirierst und betreust neue Kunden und bringst unsere Produkte in den Handel
- Du entwickelst eine Vertriebsstrategie
- Du vertrittst uns, unsere Marke und Werte gegenüber unseren Kunden und Geschäftspartnern
- Du pflegst die Kundendaten

Dein Profil:

- Du hast ein abgeschlossenes Studium oder eine Ausbildung und mehrjährige Erfahrung im Bereich Vertrieb
- Du hast idealerweise Kontakte im (Bio-)Lebensmittelbereich, Einzel- oder Großhandel
- Du bist offen, kommunikativ und kannst gut zuhören
- Du bist organisiert und arbeitest selbstständig, verstehst dich aber als Teamplayer
- Du identifizierst dich mit unserer Mission

Das erwartet dich bei uns:

- Attraktive und erfolgsabhängige Vergütung
- Spannende, abwechslungsreiche Aufgabenfelder
- Viel Verantwortung und tolle Entwicklungsmöglichkeiten
- Ein junges Team aus sympathischen Menschen, die von Nachhaltigkeit nicht nur reden wollen
- Regelmäßige Teamevents
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Motivierende Arbeitsatmosphäre

INTERESSE?

Du möchtest dich unserem Start-up und unserer grünen Mission anschließen?

Dann zeig uns, warum du die oder der Richtige für diese Stelle bist! Wir freuen uns sehr über deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit einer Angabe zu deinem frühestmöglichen Starttermin und deiner Gehaltsvorstellung. Bitte schick deine Bewerbungsunterlagen an bewerbung@primoza.de

Falls du Fragen hast, melde dich gerne bei Orlando. Du erreichst ihn unter 0176 808 620 41.